

中小企業のための法律相談セミナー

第1講 契約交渉時、押さえておきたい思考方法

1 契約書作成までのプロセス

- (1) 契約書の意義
- (2) 契約内容確定の交渉
- (3) 契約トラブル事前予防の交渉
- (4) 契約トラブル発生による損害を食い止めるために

2 契約不成立でも生じる責任

- (1) 契約書に書いていなくても、損害賠償責任が生じる？
- (2) 契約交渉破棄による損害賠償
- (3) 説明義務違反による損害賠償

第2講 労働時間で押さえておきたい思考方法

1 なぜ今、労働時間が問題なのか？

- 2 労働時間の定義
- 3 休日・休憩の定義
- 4 時間外労働、休日手当が発生する場合とその例外
- 5 自律的な勤務時間制度の紹介
- 6 近時の労働基準法改正について